



Ab sofort
In Vollzeit

Stürtz Maschinenbau GmbH

Technischer Vertrieb Maschinen- und Anlagen in Frankreich (m/w/d)

Stürtz Maschinenbau GmbH ist führend in der Herstellung von Anlagen für die Kunststoffherfertigung.

Hinter diesem Erfolg stehen Innovationskraft, Kundenorientierung und vor allem Mitarbeiter mit Profil. Damit aus Ideen erfolgreiche Produkte und aus den Herausforderungen unserer Kunden spezifische Lösungen werden.

Weltweit beschäftigen wir über 250 Mitarbeiter. Wollen auch Sie in unserem tatkräftigen und kreativen Team die Erfolge unserer Kunden mitgestalten?

Ihre Aufgaben:

- Vertrieb von innovativen Maschinen und Produktionsprozessen
- Beratung unserer Kunden und Akquise von potentiellen Neukunden in Frankreich
- Annahme und Beantwortung von Kundenanfragen, laufende Kommunikation zum Kunden als Schnittstelle zwischen allen internen und externen Verantwortlichen
- Registrierung und Pflege kaufmännischer und technischer Kundendaten im CRM
- Vorbereitung und Ausarbeitung kundenspezifischer Angebote
- Anlagenplanung, Erstellung von technischen Lösungskonzepten mit Materialflussplanungen und Taktzeitermittlungen
- Terminmanagement und Erstellung von Projektunterlagen
- Ständiger Austausch mit den Fachabteilungen der Muttergesellschaft (Vertrieb / Technik)
- Durchführung von Markt- & Wettbewerbsanalysen

Sie möchten in einem starken Team arbeiten und interessante sowie verantwortungsvolle Aufgaben übernehmen? Dann sind Sie bei uns richtig!

Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen senden Sie bitte an:

Ihr Profil:

- Erfahrung im Vertrieb erklärungsbedürftiger Investitionsgüter
- Abgeschlossene technische Berufsausbildung oder abgeschlossenes Hochschulstudium mit einschlägiger Erfahrung im technischen Vertrieb/ Projektmanagement von Investitionsgütern
- Erfahrung im Umgang mit CRM-Systemen, idealerweise Salesforce
- Hohe Kunden- und Serviceorientierung sowie damit verbundene Kontaktfreude
- Organisationstärke, Team- sowie Durchsetzungsfähigkeit
- Gute Kommunikationsfähigkeiten, Verhandlungsgeschick und überzeugende Persönlichkeit
- Selbstständiges und strukturiertes Arbeiten mit schneller Auffassungsgabe und Spaß am Erfolg
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift, Französisch vorausgesetzt, idealerweise Muttersprache
- Hohe Reisebereitschaft, Eigenmotivation und Selbstorganisation zur Beratung unserer Partner und Kunden
- Grundkenntnisse in z.B. Autocad und/ oder Solid Works



Stürtz Maschinenbau GmbH
Ursula Schmitt
Linzer Straße 24 53577 Neustadt / Wied-Rott
oder an Bewerbung@stuertz.com

Jetzt bewerben!